

INFORMAȚII PERSONALE

Valentin Savin

Piatra Neamt



Sexul:

Data nașterii:

LOCUL DE MUNCĂ PENTRU
CARE SE CANDIDEAZĂ

EXPERIENȚA PROFESIONALĂ

● 03.2021 - 07.2021

Key account manager (director national vanzari pe divizie)

Techtronic Industries Romania / parte din Milwaukee SUA, Piatra Neamt

Numar angajati: 20

Domeniu: Vanzari

Descriere: Milwaukee SUA este cel mai mare producator de scule electrice pe acumulator din lume . Are peste 30.000 angajati la nivel mondial si peste 10 miliarde euro cifra de afaceri in 2020

Responsabilitati: director national divizie instalatii

dezvoltarea unei retele de distributie in sectorul B2B dai si B2C sau B2G.

Realizari: In doar 3 luni am reusit deschiderea de colaborari cu 3 mari firme in domeniu (Dolinex, Instal Impex , Technova), urmand sa definitivez contractul cu Romstal si Black Sea Suppliers.

Am participat la peste 8 prezentari in diferite orase ale tarii in cadrul caravanei Milwaukee

01.2010 - 02.2021

Area sales manager Moldova rep Moldova

Creaton Ag si subdiviziuni locale, parte a grupului belgian Etex Group , Piatra Neamt

Numar angajati: peste 2000

Domeniu: Vanzari

Descriere: Creaton este cel mai mare producator de tigla ceramica , beton si accesorii ceramice din Germania, lider de piata european pe segmentul premium si super premium

Responsabilitati: Implementarea produsului in zona arondata (abia intrase in Romania).

Cresterea vanzarilor si a cotei de piata .

Cresterea cotei de proiecte istorice acoperite cu tigla

Pregatirea tehnica a firmelor partenere (scolarizare)

Participarea la targuri si expozitii

Inovare si cercetare la implementarea produselor pentru a dezvolta anduranta si durata de viata

Realizari: In cei 11 ani de activitate am transformat Creaton in lider de piata , atat in Moldova (30% market share) cat si in republica Moldova (25% market share) in piata de ceramica . Practic Creaton este acum lider incontestabil pe segmentul premium.

Cifra de afaceri manageriata = 1,1- 1,4 milioane euro anual (peste 12 milioane euro in total).

Peste 50m de monumente istorice reabilite, printre care amintesc Gara Piatra Neamt si Biserica Precista Veche , cat si o suite de case memoriale si de patromniu.

Toate facturile au fost incasate in proportie de 70% in avans integral , situatia financiara a zonei aroindate de mine fiind excelenta , fara datorii , creante sau facturi neincasate.

Am infiintat Academia Creaton, o baza de pregatire a constructorilor si montatorilor de acoperisuri .

Program de calcul adaptat la necesitatile Creatonului care a ajutat in realizarea a peste 60 milioane euro vanzari pe piata din Romania.

01.2009 - 12.2009

Area sales manager Moldova

Tondach Srl / grup Tondach AG Austria, Piatra Neamt

Numar angajati: 200

Domeniu: **Vanzari**

Descriere: **Cel mai mare producator de tigla ceramica din centrul si sud-estul Europei .**

Responsabilitati: **Cea mai dificila pozitie din cariera , deoarece segmentul de piata fusese pierdut complet datorita lipsei de interes a managementului firmei fata de spatiul extracarpatic (care montyeaza in majoritate acoperis metalic/tabla tip tigla).**

Cresterea vanzarilor de la 20.000 mp/an la 45.000 mp/an

Realizari: **Am dezvoltat in doar 6 luni un program de calcul acoperisuri bazat pe tabele excel care a usurat munca partenerilor ,deoarece putea fi utilizat si de personal fara experienta in invelitori .**

Programul a fost un boost pentru vanzari, la finalul anului 2009 cifra realizata fiind de 80.000 mp.

Cifra de afaceri manageriata = spre 1 milion euro .

Toate facturile au incasate la scadenta . Nu s-au inregistrat arierate,nu s-au constituit provizioane.

Am dezvoltat partea de serfice interventie la reclamatii prin constituirea unui grup de firme partenere autorizate sa presteze acest serviciu.

11.2006 - 01.2009

Director vanzari

Instalco Grup Srl /Partener group, Piatra Neamt

Numar angajati: 10

Domeniu: **Vanzari**

Descriere: **Firma specializata in comertul si service-ul utilajelor de constructii , scule de mana electrice , compresoare si motocompresoare, aparate de sudura, utilaje de compactare si vibrare, pompe si grupuri de pompare, accesorii .**

Responsabilitati: **Managementul celor 3 puncte de lucru + a departamentului de service, impreumna cu angajatii companiei , parcul auto .**

Cresterea performantelor firmei cu 30%, atat in termeni de cifra de afaceri cat si scurtarea timpului de recuperare creante,cresterea fluxului de cash, limitarea creantelor, etc

Cresterea cotei de piata pe compresoarele industriale si utilajele grele de constructii cu 50%.

Realizari: **Firma s-a dezvoltat rapid, trandul vanzarilor a fost unul pozitiv.**

Vanzarile au crescut in marja estimata, fluxul de cash a fost inbunatatit, creantele au scazut cu 30%, timpul de incasare s-a scurtat.

Am devenit lider de piata pe segmentul de compresoare industriale cu surub, motocompresoare, grupuri de pompare incendii, pompe submersibile multietajate.

Am conceput , furnizat si realizat toata linia de aer comprimat si utilajele aferente la firme ca IZOTEC ;ADF, DECOR LUX,GRUP LEMN,MAGIC DOOR, etc.